



Dardo Nicolás Espeche Yocca

Analista de Datos | Inteligencia de Negocios | Planeamiento Comercial y Financiero

LICENCIADO EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

✉ pechenicolas@gmail.com ☎ +54 9 11 13158-8328 🏠 Mataderos, CABA
→ nicolas-espeche-yocca.pages.dev → linkedin.com/in/nicolás-espeche-yocca

HABILIDADES TÉCNICAS

DATOS Y BI

SQL avanzado BigQuery
Power BI DAX Power Query M
Modelado dimensional
Esquema estrella ETL

ANÁLISIS

Python R Excel / Power Pivot

DESARROLLO

React Vite Cloudflare D1
SQLite Git / GitHub
Claude Code / Codex

COMPETENCIAS

Planificación comercial
Proyección de ventas
Análisis de rentabilidad
Pricing estratégico
Cash Flow y ratios financieros
Control de gestión
Automatización de procesos

EDUCACIÓN

Lic. en Administración de Empresas
Universidad de Morón
2012 - 2019 · Graduado

Power BI, Power Query y SQL Server
2024 - 2025 · Formación complementaria

PORTFOLIO

4 aplicaciones web de datos
React + Vite · Cloudflare D1 / SQLite
nicolas-espeche-yocca.pages.dev

IDIOMAS

Inglés
Intermedio profesional ● ● ● ● ●
Español
Nativo ● ● ● ● ●

PERFIL PROFESIONAL

Soy Nicolás Espeche, **Licenciado en Administración de Empresas** y resido en CABA. Cuento con trayectoria en **Planificación Comercial y Financiera** en empresas de distintos rubros y en la dirección de un emprendimiento propio. En transición hacia la **Transformación Digital**, aplico desarrollo asistido por IA para diseñar **automatizaciones, modelaciones y sistemas de análisis** que desplazan procesos manuales por soluciones más ágiles, conectadas y orientadas a la decisión.

EXPERIENCIA LABORAL

Riosma Alimentos S.A.

03/2025 - Presente

Analista de Planificación Comercial · Inteligencia de Negocios

- Llevo el reporting comercial de una operación de **2.000 t/mes** y **~\$16.000 M ARS** de facturación, con **190 SKU** y **1.000 clientes** activos. Armé **+30 reportes** para Comercial, Producción y Dirección.
- 3 dashboards** en Power BI de ventas, proyección y rentabilidad, sobre un modelo dimensional en esquema estrella que permite abrir estacionalidad, Pareto, frecuencia de compra y cuotificación.
- Migré decenas de planillas Excel a una webapp propia conectada a Power BI. El cierre de reportes pasó de **varios días a menos de 30 minutos**.
- Detecté precios fuera de segmento y desvíos de margen originados en descuentos mal aplicados.

Alher

12/2025 - 05/2026

Inteligencia de Negocios · Freelance

- Automaticé el cierre mensual de **situación financiera** del cliente, incluyendo KPIs, estados financieros, Cash Flow y ventas por centro de costos.

Ficred Boston Cred

12/2022 - 09/2024

Analista de Planificación y Control de Gestión

- Construí **2 dashboards** en Power BI, de ventas y de cobros/pagos, sobre una cartera de **2.000 clientes**.
- Proyección de cobranza y análisis estadístico de cartera, con seguimiento de la relación cobros/pagos, Cash Flow mensual y soporte a campañas de Marketing.

Sistemas Unificados de Crédito Dirigido S.A.

02/2022 - 09/2022

Analista Financiero y Control de Gestión

- Preparé **reportes diarios** de situación financiera y flujo de efectivo, con proyección de cobranzas y ratios.

Romano Maderera SACIFI

09/2017 - 09/2021

Analista de Planificación y Control de Gestión · Ejecutivo Comercial

- Analicé **costos, tiempos de producción y aprovechamiento de mermas** para calcular la rentabilidad por línea de producto y revisar la distribución de planta.
- Llevé la cuenta a **líder en Mercado Libre**, con **+1.000 publicaciones** y más de **100 consultas** diarias respondidas en **5 minutos** promedio.
- Trabajé la demanda con Realtrends, Nubimetrics y Google Ads, más ventas directas, e-commerce y compras.

La Esquina Sociedad Simple

03/2015 - 08/2017

Co-Fundador & Director General

- Dirigí el negocio de punta a punta y coordiné un equipo de **6 personas**, con clientes corporativos como **Telefónica, PAMI** y concesionarias.